



Senior Sales Manager (m/w/d) Probiotics



Unser Unternehmen:

Als erfahrener Proteinexperte und weltweit größter Hersteller von Lactoferrin liefern wir unsere Produkte in die ganze Welt und das inmitten schönster Natur am Standort Leutkirch im Allgäu. Täglich werden bei MILEI mit modernster Technologie mehrere Millionen Kilogramm Milch und Molke zu hochwertigen Basisprodukten für die Lebensmittel-, Diät-, Pharma- und insbesondere für die Babyahrungsindustrie verarbeitet. Wir denken, das Leben ist zu kurz für den falschen Job. Machen Sie's besser. Im Allgäu. Am besten bei MILEI als Teil unseres Vertriebsteams.

Ihre Aufgaben bei uns:

- Weltweite Vermarktung und Steigerung des Produktabsatzes im Bereich Nahrungsergänzungsmittel
- Eigenständige Betreuung bestehender Direktkunden und Distributoren inklusive der Vorbereitung und Durchführung von internationalen Kundenbesuchen
- Akquisition von Neukunden bzw. gezielte Ermittlung von Applikationsmöglichkeiten bei potenziellen Kunden in Frankreich, Spanien, Großbritannien und in der DACH-Region
- Vermarktung der Produkte auf neuen Märkten in Europa, Afrika und Naher Osten
- Recherche und Bewertung potenzieller Co-Hersteller zur Sicherstellung einer qualitativ hochwertigen und marktkonformen Produktion unserer Produkte im definierten Zielmarkt
- Bearbeitung von Kundenanfragen, Angebotserstellung und Verhandlungen
- Durchführung von Wettbewerberanalysen sowie allgemeine Marktbeobachtung sowie das Verstehen und Pflegen der Marktbeziehungen und Lieferketten

Wir freuen uns auf:

- Ein abgeschlossenes Studium der Lebensmitteltechnologie, betriebswirtschaftliches Studium oder ein vergleichbares Studium in einem wissenschaftlichen Bereich
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Nahrungsergänzungsmittel insbesondere Probiotika und Postbiotika wünschenswert
- Begeisterung für den Vertrieb von Probiotika sowie Freude am Umgang mit Kunden
- Technisches Verständnis für Anwendungsmöglichkeiten sowie die Fähigkeit dieses Wissen vertriebs- und kundenorientiert einzusetzen
- Spaß an internationaler Reisetätigkeit (bis zu 50%) und Interesse am weltweiten Verkauf von Nahrungsergänzungsmitteln
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse und sehr gute Deutschkenntnisse
- Ausgeprägte Leistungsbereitschaft, Kommunikationsstärke, Selbstständigkeit, Teamfähigkeit, Verhandlungs- und Beratungsgeschick sowie Durchsetzungsvermögen
- Hands-on-Mentalität mit hoher Serviceorientierung und konzeptioneller Stärke

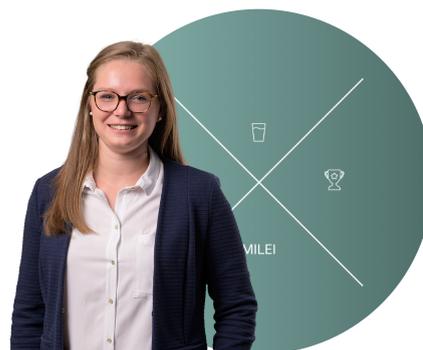


Freuen Sie sich auf MILEI und:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag, 30 Tage Urlaub, jährliche Bonuszahlungen auf Basis einer definierten Zielvereinbarung, arbeiten im Home-Office an vereinzelten Tagen möglich
- Dienstwagen (PKW), der auch privat genutzt werden kann
- Diverse Möglichkeiten der Gehaltsumwandlung (private Altersvorsorge, Dienstfahrrad etc.)
- Breites Angebot zu betriebssportlichen Aktivitäten (z.B. Joggen, Wandern, Wakeboarden, Bouldern, Ski fahren)
- Kostenfreies Obst, Mineralwasser und Kaffee sowie gesunde Mittagsmenüs zu stark vergünstigten Preisen
- Und vieles mehr...

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre E-Mail- oder Online-Bewerbung.

Bei Fragen stehen wir Ihnen gerne telefonisch unter der folgenden Nummer zur Verfügung: Tel.: +49 7561 85 230.



ANIKA KÄMMERLE

Personalabteilung /
Human Resources

IRENE FEUERSTEIN

Personalabteilung /
Human Resources

