



Junior Commercial / Sales Manager (m/w/d)



Unser Unternehmen:

Als erfahrener Proteinexperte und weltweit größter Hersteller von Lactoferrin liefern wir unsere Produkte in die ganze Welt und das inmitten schönster Natur am Standort Leutkirch im Allgäu. Täglich werden bei MILEI mit modernster Technologie mehrere Millionen Kilogramm Milch und Molke zu hochwertigen Basisprodukten für die Lebensmittel-, Diät-, Pharma- und insbesondere für die Babyahrungsindustrie verarbeitet. Wir denken, das Leben ist zu kurz für den falschen Job. Machen Sie's besser. Im Allgäu. Am besten bei MILEI als Teil unseres Vertriebsteams.

Ihre Aufgaben bei uns:

- Weltweite Vermarktung unserer funktionellen, erklärungsbedürftigen Produkte in ausgewählten Segmenten der Lebensmittelindustrie, z. B. Baby- und Sportlernahrung
- Eigenständige Betreuung bestehender Direktkunden und Distributoren inklusive der Durchführung von internationalen Kundenbesuchen
- Akquisition von Neukunden bzw. gezielte Ermittlung von Applikationsmöglichkeiten bei potenziellen Kunden
- Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Mitarbeit bei kundenspezifischen Projekten in Zusammenarbeit mit den Abteilungen Produktion Produktentwicklung / Applikation (P&A)
- Angebotserstellung und Verhandlungen
- Durchführung von Wettbewerberanalysen sowie allgemeine Marktbeobachtung, Verstehen und Pflegen der Marktbeziehungen und Lieferketten
- Abgleich von Marktentwicklungen und Kundenwünschen mit den eigenen P&A-Kapazitäten
- Mitarbeit bei der Organisation und Durchführung von Messen

Wir freuen uns auf:

- Ein abgeschlossenes Studium der Lebensmitteltechnologie, betriebswirtschaftliches Studium oder eine technische Ausbildung in

Verbindung mit erster Vertriebserfahrung im B2B-Bereich der Lebensmittelindustrie vorzugsweise in der Milchwirtschaft

- Begeisterung für den Vertrieb von hochfunktionalen Trockenprodukten sowie Freude am Umgang mit Kunden
- Technisches Verständnis für Produktionsprozesse und Anwendungsmöglichkeiten, Fähigkeit dieses Wissen vertriebs- und kundenorientiert einzusetzen
- Spaß an internationaler Reisetätigkeit (bis zu 50%) und Interesse am weltweiten Verkauf von Food Ingredients
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Kenntnisse in der Herstellung und Anwendung von milch- und molkebasierten Trockenprodukten von Vorteil
- Ausgeprägte Leistungsbereitschaft, Kommunikationsstärke, Selbstständigkeit, Teamfähigkeit, Verhandlungs- und Beratungsgeschick sowie Durchsetzungsvermögen
- Hands-on-Mentalität mit hoher Serviceorientierung

Freuen Sie sich auf MILEI und:

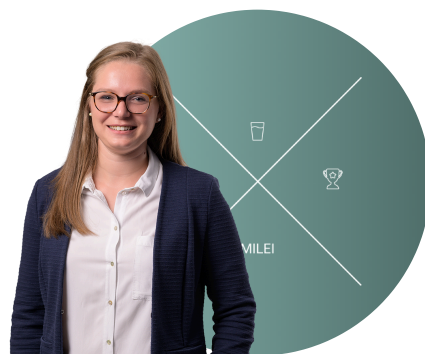
- Unbefristeter Arbeitsvertrag, 30 Tage Urlaub, jährliche Bonuszahlungen auf Basis einer definierten Zielvereinbarung, arbeiten im Home-Office an vereinzelten Tagen möglich
- Dienstwagen (PKW), der auch privat genutzt werden kann
- Diverse Möglichkeiten der Gehaltsumwandlung (private Altersvorsorge, Dienstfahrrad etc.)
- Breites Angebot zu betriebssportlichen Aktivitäten (z.B. Joggen, Wandern, Wakeboarden, Bouldern, Ski fahren)
- Kostenfreies Obst, Mineralwasser und Kaffee sowie gesunde Mittagsmenüs zu stark vergünstigten Preisen
- Und vieles mehr...

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre E-Mail- oder Online-Bewerbung.

Bei Fragen stehen wir Ihnen gerne telefonisch unter der folgenden Nummer zur Verfügung: Tel.: +49 7561 85 230.



ANIKA MATTES



IRENE FEUERSTEIN

